

新聞稿

巴斯夫完成對拜耳業務及資產收購

- 與巴斯夫現有作物保護業務、生物技術業務和數位化應用形成互補；代表巴斯夫進入種子、非選擇性除草劑，殺線蟲劑種子處理領域
- 為創新和成長創造新契機
- 約 4,500 名專業員工加入農業解決方案團隊

巴斯夫完成了對一系列拜耳業務及資產的收購。該交易與巴斯夫現有的作物保護、生物技術以及數位化農業業務形成策略性互補，代表巴斯夫進入種子、非選擇性除草劑，殺線蟲劑種子處理領域。

巴斯夫歐洲公司執行董事會主席暨技術長薄睦樂博士 (Dr. Martin Bruder Müller) 表示：

「這項策略性措施為巴斯夫強大的農業解決方案產品組合再添優良資產，強化了我們的創新潛能。總而言之，此次收購確保我們的客戶能獲得更全面且具吸引力的產品和服務。」

巴斯夫歐洲公司執行董事會成員、負責農業解決方案業務領域的董善勵 (Saori Dubourg) 表示：

「這次收購實現了巴斯夫在農業領域的重大轉型，不僅鞏固了我們

在農業解決方案領域的市場地位，同時為成長帶來了新的契機。我們非常期待整合後的業務發展，並歡迎新員工加入巴斯夫。」

巴斯夫於 2017 年 10 月和 2018 年 4 月先後簽署協定，收購拜耳在併購孟山都的架構下所分拆的業務和資產，兩次收購的全部現金總價為 76 億歐元，在交易結束時會做相應調整。約 4,500 名員工因此加入巴斯夫。協議涉及拜耳全球草銨磷非選擇性除草劑業務，關鍵大田作物在部分市場的種子業務包括性狀、研發、育種能力以及商標，蔬菜種子業務、雜交小麥研發平台、一系列部分種子處理產品，部分工業用草甘膦除草劑在歐洲的業務，全套數位化農業平台 xarvio™，以及部分非選擇性除草劑和殺線蟲劑研究專案。除蔬菜種子業務預計於 2018 年 8 月中旬完成外，其它交易已全部完成。

客戶將從這一收購中受益，他們有機會使用更多解決方案提升收穫量、農作物品質以及利潤。巴斯夫農業解決方案部總裁 Markus Heldt 解釋：「更強的研發能力以及更廣泛的業務範圍將使我們能夠提供從種子到收割各個階段的解決方案，進而提升市場競爭力，這也意味著客戶會有更多的選擇。為了新業務平穩過渡和新員工順利加入，我們經過了數月的準備，全新的團隊加上業務和實力的擴展，每個人都已做好準備整裝待發。」

為因應整合擴展之後的業務範疇，巴斯夫將原來的「作物保護」業務部更名為「農業解決方案」業務部，並成立新的全球種子及性狀業務部門。

關於巴斯夫農業解決方案部

隨著人口激增，全球的未來日益取決於人類發展和保持可持續農業與健康環境的能力。巴斯夫農業解決方案部與農友、農業專家、病蟲害管理專家等各界人士合作，幫助實現這一願景。巴斯夫農業解決方案部關注包括種子與性狀、化學與生物作物保護、土壤管理、作物健康、蟲害防治以及數位

農業等領域的研發佈局。憑藉活躍在實驗室、田間、辦公室和生產線等多個領域的巴斯夫專家團隊，巴斯夫將創新思維與日常實踐相結合，為農友、社區甚至我們所生活的地球提供確切可行的解決方案。2017 年巴斯夫農業解決方案部全球銷售額達 57 億歐元。欲了解更多資訊，請上網：www.agriculture.basf.com 或訪問巴斯夫農業解決方案部的社群媒體。

關於巴斯夫

在巴斯夫，我們創造化學新作用——追求可持續發展的未來。我們將經濟上的成功、社會責任和環境保護相結合。巴斯夫在全球擁有超過115,000名員工，為幾乎所有國家、所有行業客戶的成功作出貢獻。我們的產品分屬五大業務領域：化學品、特性產品、功能性材料與解決方案、農業解決方案、石油與天然氣。2017年巴斯夫全球銷售額為645億歐元。巴斯夫的股票在法蘭克福（BAS）、倫敦（BFA）和蘇黎世（BAS）證券交易所上市。欲了解更多資訊，請上網：www.basf.com。